

KMU Wirtschaftsforum Schaffhausen

Business Model Canvas – Geschäftsideen erfolgreich umsetzen

Jede Idee braucht ein funktionierendes Geschäftsmodell, um möglichst viele Kunden zu erreichen und sich am Markt zu behaupten. Es ist leichter, eine schlechte Idee mit einem guten Geschäftsmodell zu verwirklichen, als die beste Idee ohne.

Das Business Model Canvas ist ein Konzept, das von vielen innovativen Unternehmen und Startups in der Praxis erfolgreich angewendet wird. Es hilft, neue Produktideen und Geschäftsmodelle auf einfache und schnelle Art darzustellen, bestehende Angebote zu hinterfragen und gegebenenfalls unkompliziert anzupassen. Das Business Model Canvas vermag den bekannten Business Plan zwar nicht zu ersetzen, stellt jedoch eine wichtige Ergänzung für die Unternehmensentwicklung dar. Für Gewerbetreibende und KMU-Unternehmer ist es gerade deshalb ein nützliches Instrument, um sich mit der Zukunft des eigenen Unternehmens gezielt auseinanderzusetzen.

Inhalt der Veranstaltung:

Die beiden Referenten nutzen das Business Model Canvas in ihrer täglichen Arbeit. Sie erläutern die Möglichkeiten des Konzepts aufgrund ihrer persönlichen Erfahrung und zeigen anhand konkreter Anwendungsbeispiele, wie das Konzept für den unternehmerischen Erfolg genutzt werden kann.

Veranstaltungsdetails

| | |
|-------------------|---|
| Referenten | Manuel Bächli, Geschäftsführer Startup Partner GmbH Mirco Helbling, Leiter E-Commerce, Mobilezone AG (vormals Chief Marketing Officer, PCP Schaffhausen) |
| Datum | Dienstag, 2. Mai 2017, 18:00 Uhr bis ca. 19:30 Uhr |
| Ort | EG, Haus der Wirtschaft, Herrenacker 15, Schaffhausen |
| Kosten | keine |
| Anmeldung | bis zum Freitag, 28. April 2017 |

Trägerschaft des KMU Wirtschaftsforums Schaffhausen: